

# 30代で2社を100億円企業に導いた！

## 『成長請負人』池本克之の 儲かる事業をつくる7つのステップ

人の問題に悩み続け、自らの体験と実践から  
導き出した効果実証済みの手法を公開します

# 7つのステップで 業績が上がる



株式会社パジャ・ポスト  
代表取締役

池本 克之氏



1つでも該当する方は、ご参加ください。

- 人に依存するのではなく、会社を仕組みで回したい
- 社員が自発的に動き、課題解決する組織にしたい
- 今いるメンバーで成果をあげたい
- 成功した企業がやっていることを参考にしたい

日時

10月5日(水)  
15:45～17:15

会場

BNI福岡東リジョン  
ファミリア博多  
福岡市博多区中洲5-1-22  
松月堂ビル4F

参加費

参加費:¥2,000/名  
(税込)

講師  
紹介

池本克之(いけもと・かつゆき)  
1965年神戸市生まれ。1988年日本大学生物資源科学部  
卒 ノンバンク、海外ホテル事業、生命保険代理店営業  
を経験。  
財務、マーケティング、セールス、人材教育などを体得する。  
その後、通信販売のベンチャー企業の経営に参画。  
それまでのノウハウを実践する。  
株式会社ドクターシーラボ移籍後、代表取締役として2003  
年3月ジャスダック店頭公開に貢献。  
2003年11月ドクターシーラボを退任。  
月商1億円に満たない時代から1年3ヶ月で月商7億円超  
に、さらに年商120億円企業へと成長させた。  
2004年3月 株式会社ネットプライス執行役員に就任。  
公開企業のマネジメント経験を活かし、若いベンチャー企  
業の参謀役としてカスタマーサービス、物流、CRM、仕入  
先開拓等の機能を統括する。  
2004年7月にはマザーズ店頭公開。経営者として2度の上  
場を経験する。  
その後、複数のプロ経営者を経て現在は組織学習経営コ  
ンサルタント。  
多くの企業の成長をコンサルティングする。  
大企業から創業間もないベンチャー企業に至るまで、継  
続的に成長する企業経営のアドバイスをを行っている。

